

Con CVM il libero professionista trova un valido alleato nella gestione delle fasi di contatto e vendita.

GESTIONE CLIENTI E TRATTATIVE PER LIBERI PROFESSIONISTI

CVM È IL SOFTWARE PER LA GESTIONE DELLE OPERAZIONI DI LEAD MANAGEMENT

CARATTERISTICHE:



Campagne di vendita e obiettivi di fatturato



Sincronizzazione con Google Calendar e Google Drive



Soluzione Customizzabile



Soluzione Modulare



Disponibile su Cloud

VANTAGGI:



Maggiore velocità nel raggiungere obiettivi di vendita

Aiuta a centralizzare e condividere le informazioni



Permette l'integrazione con altri strumenti

Permette un'analisi dei risultati raggiunti e aiuta a creare previsioni future



| | | |
|---|---|---|
| ATTIVITÀ Pannello di controllo "user friendly" per la gestione delle attività | REPORT Analytics e KPI personalizzabili per valutare le performance di contatti e vendite | |
| CAMPAGNE Campagne di vendita e obiettivi di fatturato | CREAZIONE ATTIVITÀ Possibilità di personalizzare il flusso di attività | OFFERTE Gestione delle offerte inviate al cliente |

